

新闻稿

2020年3月2日

巴斯夫全新聚焦领域赋能农业创新潜力增长 25%

- 农业创新管道储备充足，峰值销售潜力超过 75 亿欧元
- 以创新的解决方案实现农业产能、环境保护和社会需求之间的平衡
- 以更聚焦的研发方向支撑巴斯夫农业战略

巴斯夫近日宣布，其农业解决方案创新管道的峰值销售潜力将增加到 75 亿欧元以上。到 2029 年，巴斯夫将上市超过 30 个研发成果，方案涵盖新型种子和性状、化学和生物作物保护、数字农业产品和新型制剂，以扩大产品供应范围。根据其农业战略，巴斯夫将更加注重为种植者提供相关解决方案，以实现农业产量、环境保护和社会需求的平衡。近年来，巴斯夫一直保持对农业解决方案研发的持续投入。巴斯夫将在此基础上再接再厉，2020 年的计划支出将接近上一年水平。仅在 2019 年，巴斯夫农业解决方案业务部的研发支出就高达 8.79 亿欧元，约占该部门销售额的 11%。

巴斯夫农业解决方案业务部总裁 Vincent Gros 表示：“农业是万物生存的基础，对每个人影响深远。因此，我们必须积极应对来自环境、气候和社会的重重挑战。在巴斯夫，我们欢迎所有能帮助我们推动农业可持续创新、为社会创造价值的新知卓见。我们的目标是找到切实可行的解决方案，使作物产量更高、更抗逆，减少种植引起的二氧化碳排放量，增加生物多样性。我们拥有卓越的创新管道，并将不断投资，旨在识别和开发既有利于种植者、又有利于环境的产品和解决方案。”

更聚焦于研发项目

依靠积极研发产品组合，并将可持续性作为判断标准植入整个研发过程，巴斯夫在可持续农业领域始终保持行业领先地位。巴斯夫生物科学研究平台总裁 Peter Eckes

表示：“我们将新战略的创新重点聚焦在特定作物的轮作制度上。我们正在利用所有可行的科学技术，开发可持续的解决方案，以满足经济、生态和社会的长期发展需求。”

提高作物产能和抗逆性的同时减少二氧化碳排放

为了应对当今的种植挑战，巴斯夫的创新管道专注于为四大类战略客户和他们对应的轮作制度提供新技术和解决方案：

- 大豆、玉米、棉花；
- 小麦、油菜（菜籽油）、向日葵；
- 水稻；
- 水果和蔬菜。

以小麦、油菜（菜籽油）、向日葵的轮作制度为例，巴斯夫在创新管道内布局的重要项目或将创造约 120 亿欧元的市场价值，很好地诠释了公司在研发创新上的实力。针对该市场，巴斯夫正在开发创新型解决方案，收获更高产量的同时提升作物抵御高温胁迫和抗旱的能力，进而降低对水资源和植保产品的投入。通过这些解决方案，种植者能够可持续地提高亩产、减少耕作，从而最大限度地减少土壤侵蚀和温室气体排放。示例包括：

- 种子与性状：巴斯夫的 **InVigor®抗裂角、抗根肿病性状技术**将有助于提高油菜的产量潜力，并为种植者提供更加灵活的收获时机。此外，巴斯夫本季刚刚推出了“**300 系列**”**InVigor®**油菜品种，其中包括三种新的杂交油菜。这些品种在亩产、抗裂角、抗根肿病方面得到了改善。巴斯夫还率先推出了 **InVigor® RATE** 目标种植密度推荐计划，以创新的播种率进一步优化公司油菜籽的性能。五年内，巴斯夫将推出 **LibertyLink®黄籽油菜**。这种油菜可以在更为恶劣的环境下种植，并将为北美干旱地区的小麦种植者提供新的轮作选择。该地区经常出现干旱和高温胁迫，使常规油菜不宜种植。

在全球范围内，小麦需求日益增长，因此需要大量的创新投资。巴斯夫是**杂交小麦种子**研发的领军者，预计在五年内进入市场。巴斯夫的杂交小麦将革新小麦生产方式，并将为北美和欧洲种植者提供可以优化亩产、稳定生产并改善谷物质量的种子。此外，育种专家可以利用杂交小麦带来的全新机遇来改良作物特性，为应对未来的环境挑战作出重大贡献。

- **除草剂:** 为确保世界各地的种植者能够继续有效管理杂草，巴斯夫开发了两种新型除草剂有效成分：**Luximo®**、**Tirexor®**。自 2020 年起，这两种有效成分将与其他产品一道为麦农管理难以控制的禾本科和阔叶杂草提供新的可能性。此外，巴斯夫正在开发其他全新作用方式的除草剂，以诸如免耕耕作等可减少二氧化碳排放的耕作方式控制抗性杂草。
- **杀菌剂:** 最近，巴斯夫推出了杀菌剂有效成分氟氟醚菌唑，中文商品名锐收®，英文商品名 **Revysol®**。该有效成分符合最高的监管标准，对经济作物和大田作物上一系列难防的病原体，具有优异的防治效果。此外，巴斯夫与住友化学公司联合开发新型杀菌剂有效成分 **Pavecto®**，将为种植者提供一种独特的抗性管理工具。巴斯夫已将基于 **Pavecto®**和 **Revysol®**开发的产品归类为超越型产品，因为它们在价值链中具有重大的可持续性贡献。巴斯夫农业解决方案业务部正积极引导其产品组合朝着可持续解决方案发展，含有超越型产品的解决方案将对巴斯夫集团 2025 年达成 220 亿欧元的销售目标做出重大贡献。
- **杀虫剂:** 为了进一步丰富杀虫剂产品线并为种植者提供更多解决方案，巴斯夫与三井化学农业公司共同开发了全新有效成分溴虫氟苯双酰胺。该有效成分将于 2020 年起推出，帮助种植者保护经济作物和大田作物免受虫害侵袭。除了叶面喷雾应用外，巴斯夫还将开发基于溴虫氟苯双酰胺的种子处理应用（英文商品名 **Teraxxa™**），将针对治理难以防治的谷物线虫。十年内，巴斯夫将推出一系列创新型杀虫剂。溴虫氟苯双酰胺与最近推出的杀虫剂双丙环虫酯 **Inscalis®**就是其中的一部分。

此外，巴斯夫正在为公司其他战略轮作制度开发贯穿整个作物生育周期的综合创新组合。这包括 8 种有效成分，以及大豆、油菜、棉花和蔬菜的独有性状和高性能种子。

数字化为现代农业提供支持

通过巴斯夫 **xarvio®**数字农业解决方案品牌下销售的数字产品，种植者可以用更少的自然资源和作物投入获得更高的产量。借助巴斯夫最新的成果导向型数字化商业模式——**xarvio®**健康农田，种植者可以从透明的、针对特定农田和特定季节提供的作物保护服务中受益，通过外包的喷洒承包商减少工作量，实时监控，并享有农田高

产保证。xarvio®数字产品能够更精确地应用作物保护产品，实行养分管理、自动缓冲区和生物多样性监测。目前，这些产品正在帮助 120 多个国家的 250 多万种植者减少种植对环境的影响，改善世界各地的粮食生产。

对于巴斯夫而言，其创新管道的潜力并不止步于田间。通过 e3®**可持续棉花项目**，巴斯夫帮助美国种植者满足下游客户对时装行业更具可追溯性和可持续性供应链的需求。通过与价值链上的合作伙伴合作，e3®棉花（即用巴斯夫 **Fibermax®**和 **Stoneville®**棉花种子种植的棉花）可以从种植者追溯到零售商，并向终端消费者表明，他们的服装采用了公平、经济可行和对环境负责的生产方式。巴斯夫是唯一提供这种可追溯性的公司。该项目增加了对符合 e3®标准的纤维的市场需求，为种植者创造了更高的市场价格。

如欲进一步了解巴斯夫在农业领域的创新管道，请访问我们的[创新网站](#)。

关于巴斯夫农业解决方案业务部

随着人口的激增，全球的未来日益取决于人类发展和保持可持续农业与健康环境的能力。巴斯夫农业解决方案部与种植户、农业专家、病虫害管理专家等各方人士合作，帮助实现这一愿景。巴斯夫农业解决方案部关注包括种子与性状、化学与生物作物保护、土壤管理、作物健康、虫害防治以及数字农业等领域的研发布局。凭借活跃在实验室、作物田、办公室和生产线等多个领域的巴斯夫专家团队，巴斯夫将创新思维与日常实践相结合，为种植户、社区乃至我们所生活的星球提供切实可行的解决方案。2019 年巴斯夫农业解决方案部全球销售额达 78 亿欧元。欲了解更多信息，请登录 www.agriculture.basf.com 或访问巴斯夫农业解决方案部的社交媒体。

关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球拥有超过 117,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业的客户成功作出贡献。我们的产品分属六大业务领域：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。2019 年巴斯夫全球销售额约 590 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（**BAS**）证券交易所上市，并以美国存托凭证（**BASFY**）的形式在美国证券市场交易。欲了解更多信息，请访问：www.basf.com。